

Das abacus-Netz, das die Unwuch- ten seiner Partner abfängt:

Wohnungsgesellschaft:

Vonovia, ihre Unwuchten:

- alte Garagen, kaum Stromkapazität
- hohe Installationskosten
- geringe Mieter-Nachfrage
- PV-Abschaltung bei Stromüberfluss

abacus federt diese

Unwuchten ab durch:

- Last-/Schieflastmanagement
- 25€/Ladepunkt/M auf 8J, wird subventioniert
- Bidi4free-Konzept=kostenloses EV-Fahren
- EV-Batterien nehmen diesen Strom auf

[Beispielrechnung für Ladesystem](#)

Stromprovider:

VESG, seine Unwuchten:

- Überangebot (zB. Mittags)=Tiefstpreise & Notabschaltung von PV & Windrad



abacus federt diese Unwuchten ab durch:

Einspeisung in EV- Batterien

- Grosse Nachfrage (zB Abends)=teurer Strom, hohe Netzentgelte durch überregionalen Stromtransport



Rückspeisung der EV-Ladung ins regionale Netz

- Zappelstrom, benötigt teuren FCR-Strom



Realtime-Daten über EV-Batterie-Kapazitäten zwecks Frequenzanpassung in < 1 Minute

[Beispielscreen für Strommonitor](#)



EV-Hersteller:

seine Unwuchten:

- geringe Nachfrage



Bidi4free-Konzept, jeder will kostenfrei fahren und ein EV mit Deal haben

- AC bidi unbekannt bei zB Stromprovider



abacus kann AC bidi und verbindet alle Partner

- hoher EV-Preis



Leasing Deal mit Wohnungsgesellschaft? NRW-Subvention à la France?